



**G.O'ATTITUDE**

☎ 07 82 75 31 23

✉ adoptez-l@go-attitude.com

EXPERTISE

FORMATION

CONTACT

## LE PROCESSUS ACHAT FOURNISSEUR

### *l'aspect commercial*

**Durée** : 2 jours

Formation adaptable selon les aptitudes et objectifs du stagiaire

#### **NIVEAU REQUIS**

Toutes personnes souhaitant acquérir les concepts du processus achat-fournisseur « L'aspect administratif et commercial », ayant quelques connaissances sur le processus achat fournisseur « aspect logistique et administratif »

#### **PUBLIC CONCERNE**

Personnel administratif: secrétaire administrative, assistant(e) comptable, assistant (e) achat, comptable  
Personnel responsable : dirigeant(e) ; responsable magasin, acheteur (se), responsable achat

#### **OBJECTIF**

Acquérir et maîtriser le processus achat-fournisseur : l'aspect commercial

Du rendez-vous fournisseur au passage de la commande

Initiation au plan d'implantation

